

**ALLEGATOG alla Dgr n. 2717 del 29 dicembre 2014****Finanziamento per l'attività di distribuzione per conto e di distribuzione diretta erogato per svolgere attività riferita agli assistiti di altre aziende ULSS**

Esistono due forme alternative di distribuzione farmaci:

- distribuzione per conto (DPC) da parte delle farmacie pubbliche o private e convenzionate con il Servizio Sanitario Nazionale (distribuzione alternativa al regime convenzionale con la differenza che i farmaci sono acquistati direttamente dalle singole Aziende ULSS a prezzi da gara (locale, sovra aziendale o regionale);
- distribuzione diretta (DD) da parte delle farmacie ospedaliere o servizi farmaceutici territoriali (distribuzione alternativa ed integrativa al regime convenzionale e alla DPC).

**1. Acquisto farmaci per DPC**

La DPC si basa su un accordo tra Regione e distributori (grossisti e/o farmacie) per la distribuzione del medicinale all'assistito: in tal caso i medicinali vengono acquistati dalle ULSS (singole ULSS o area vasta), ma distribuiti all'assistito, per loro conto, dalle farmacie territoriali aperte al pubblico.

L'accordo nella Regione Veneto prevede la remunerazione del servizio di distribuzione sulla base di una commissione per confezione (7,02€ + IVA ordinaria).

Le attività che svolgono i farmacisti delle singole ULSS sono la gestione degli acquisti e delle scorte presso i grossisti. Nella Regione Veneto quattro Aziende ULSS (106 Vicenza, 112 Veneziana, 116 Padova e 120 Verona) acquistano i farmaci anche per altre ULSS limitrofe.

Lo svolgimento di questa attività richiede l'impegno al 50% di un farmacista dirigente (full time equivalent – FTE) per un costo complessivo annuo stimato in circa 35 mila euro.

<b>Azienda ULSS</b>	<b>Finanziamento a funzione</b>
106. Vicenza	35.000
112. Veneziana	35.000
116. Padova	35.000
120. Verona	35.000

**2. Distribuzione diretta dei farmaci**

Attraverso la distribuzione diretta, le Aziende ULSS, le Aziende Ospedaliere e lo IOV acquistano i medicinali, secondo le condizioni di norma previste per il Servizio Sanitario Nazionale, e li distribuiscono, mediante le proprie strutture, direttamente ai pazienti per il consumo al proprio domicilio nei seguenti casi:

- alla dimissione da ricovero o a seguito di visita specialistica, limitatamente al primo ciclo terapeutico completo;

- ai pazienti cronici soggetti a piani terapeutici o presi in carico;
- ai pazienti in assistenza domiciliare, residenziale o semiresidenziale.

L'attività consiste in:

- Gestire gli ordini, acquisti e la logistica dei farmaci della distribuzione diretta;
- Gestire e trasmettere mensilmente i dati relativi ai flussi corrispondenti;
- Attivare uno o più sportelli / punti distributivi con un orario di apertura congruo, per la consegna diretta dei farmaci ai pazienti;
- Monitorare l'appropriatezza di utilizzo di determinati medicinali e degli obiettivi assegnati dalla Regione;
- Verificare e monitorare i tetti assegnati a livello regionale e la mobilità sanitaria (file F).

Nella Regione Veneto la distribuzione diretta per residenti di altre aziende è svolta dall'Azienda Ospedaliera Universitaria Integrata di Verona, dall'Azienda Ospedaliera di Padova e dall'Istituto Oncologico Veneto. Per le altre Aziende Sanitarie la distribuzione è diretta prevalentemente a cittadini residenti nella propria ULSS, infatti la percentuale di confezioni erogate a cittadini di altre aziende è mediamente inferiore al 20%.

Da una valutazione del numero di confezioni/anno erogate è possibile stimare, sia per l'Azienda Ospedaliera di Padova sia per l'Azienda Ospedaliera Universitaria Integrata di Verona, l'impegno di almeno tre farmacisti dirigenti a tempo pieno (FTE) per un importo complessivo di circa 250 mila euro. Da ciò ne deriva un costo per confezione distribuita pari a 2 euro, che è inferiore al costo corrisposto per la DPC dalle aziende ULSS alle farmacie aperte al pubblico.

Per lo IOV, invece, si stima l'impegno di almeno 2,5 farmacisti dirigenti (FTE) per circa 190 mila euro annui per lo svolgimento sia dell'attività di distribuzione diretta sia dell'attività di centralizzazione di antiblastici a favore delle altre aziende ULSS.

<b>Azienda di Erogazione</b>	<b>Finanziamento a funzione</b>
AOUI VR	250.000
AZOSP PD	250.000
IOV	190.000